

بهزاد پژومند

کارآفرین و مدرس دانشگاه



متولد: ۱۳۵۶/۳/۱۵

وضعیت تأهل: متأهل

وضعیت سربازی: معاف

dr.pazhoumand@hotmail.com

(+۹۸)۹۱۲۸۸۸۶۰۰۳

۰۲۱۲۲۵۵۰۶۳۵

drpazhoumand.ir

تهران، تهران، سهروردی جنوبی، پلاک ۱۷۷
طبقه دوم

مهارت‌ها

۱۰۰%	انواع نرم افزارهای کامپیوتری
۸۰%	برنامه های گرافیکی کامپیوتر
۱۰۰%	اصول فنون مذاکره
۱۰۰%	اصول حقوقی
۱۰۰%	برنامه نویسی PHP
۱۰۰%	بانک اطلاعاتی SQL
۱۰۰%	شبکه های کامپیوتری
۱۰۰%	امنیت
۱۰۰%	آموزش الکترونیکی و مجازی
۱۰۰%	تولید محتوا آموزشی
۱۰۰%	کاربرد هوش مصنوعی
۱۰۰%	اتوماسیون هوش مصنوعی

سوابق تحصیلی



دکتری مدیریت تکنولوژی

گرایش: تحقیق و توسعه

موسسه/دانشگاه: دانشگاه آزاد اسلامی **آزاد**

تهران

۱۳۹۳ - ۱۳۹۵

معدل: ۱۸.۷۵

دکتری فناوری اطلاعات

گرایش: مهندسی سیستم

موسسه/دانشگاه: مرکز مطالعات بنیادین

روسیه، سنت پیترزبورگ

معدل: ۱۸

کارشناسی ارشد مدیریت کسب و کار

گرایش: بازاریابی

موسسه/دانشگاه: دانشگاه گیلان

گیلان، رشت

۱۳۹۰ - ۱۳۹۲

معدل: ۱۹

سوابق شغلی



عضو هیئت مدیره

سهدا (سامانه هوشمند درمان ایران)
تهران
۱۴۰۳ - اکنون

وظایف و دستاوردها

راه اندازی کسب و کار و تامین مالی

استاد مدعو دانشگاه

دانشگاه تهران
تهران
۱۴۰۱ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- تدریس دروس تخصصی مدیریت و کسب و کار در MBA و DBA

مدرس

سازمان مدیریت صنعتی
تهران
۱۴۰۲ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- تدریس دروس تخصصی مدیریت و کسب و کار در صنایع و شرکتهای بزرگ کشور

استاد مدعو دانشگاه

دانشگاه تربیت مدرس تهران
تهران
۱۴۰۱ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- تدریس دروس تخصصی مدیریت و کسب و کار در MBA و DBA و POST DBA

استاد مدعو

پژوهشگاه سیستمهای صنعتی پیشرفته
تهران
۱۴۰۴ - اکنون

وظایف و دستاوردها

تدریس دوره های تخصصی در مدیریت، کاربردهای هوش مصنوعی، تجارت

زبان

انگلیسی

مهارت خواندن

مهارت نوشتن

مهارت گفتاری

مهارت شنیداری

روسی

مهارت خواندن

مهارت نوشتن

مهارت گفتاری

مهارت شنیداری

شبکه اجتماعی

@drpazhoumand



drpazhoumand



+۹۸۹۱۲۸۸۸۶۰۰۳



dr.pazhoumand@hotmail.com



drpazhoumand



مدیر اجرایی

شرکت تولیدی فیبر ایران (سهامی عام)

تهران

۱۴۰۳ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- سازماندهی و بازسازی ساختار سازمانی، همکاری در تامین مالی و نظارت و ارزیابی عملکرد واحدهای تابعه

معاون توسعه کسب و کار

نوآوران صنعت و انرژی شریف

تهران

تیر ۱۴۰۳ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- استقرار در مرکز نوآوری دانشکده مهندسی انرژی دانشگاه شریف و فعالیت در حوزه تولید و تامین قطعات پمپها، سیستمهای دوار و انواع توربینها و ماشین آلات صنعتی در صنایع مختلف من جمله پتروشیمی ، نفت و گاز

معاون آموزش و توسعه نیروی انسانی

شرکت تجارت ایران مال

تهران

۱۳۹۴ - ۱۳۹۵

رئیس هیات مدیره

گروه توسعه تجارت ایرانیان کار و تجارت آد (کارآد)

تهران

۱۴۰۰ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- مذاکره و برقراری روابط تجاری با مشتریان و شرکای تجاری در روسیه

مشاور اجرایی

بنیاد حقوقی بین المللی سنا

تهران

۱۳۹۷ - اکنون

وظایف و دستاوردها

- برنامه ریزی و کنترل فعالیتهای تیمهای مختلف
- تسریع در رسیدن به اهداف سازمانی
- توانمندی در حل مسائل و مدیریت تغییر

مدیر سرمایه انسانی

هلدینگ تدبیر

تهران

۱۳۹۶ - ۱۳۹۷

مدیر اجرایی

شرکت بازرگانی مهرآئین وندا
تهران
۱۳۹۵ - ۱۳۹۶

مدیر مرکز آموزشهای الکترونیکی

موسسه آموزش عالی فاران
تهران
۱۳۸۷ - ۱۳۹۴

وظایف و دستاوردها

- مدیریت و برنامه ریزی آموزش های الکترونیکی برای دانشجویان
- طراحی و اجرای دوره های آموزشی الکترونیکی بر اساس نیازهای آموزشی
- مدیریت تیم آموزش و نظام دهی فعالیت های آموزشی
- تحلیل نتایج و ارزیابی کیفیت آموزش های الکترونیکی
- مشاوره به مدیران برای گسترش و بهبود بخش آموزش الکترونیکی

مدیر مرکز آموزشهای الکترونیکی

موسسه آموزش عالی فارابی
تهران
۱۳۸۵ - ۱۳۸۷

وظایف و دستاوردها

- برنامه ریزی و مدیریت دوره های آموزش الکترونیکی برای اعضای سازمان
- تدریس مباحث مرتبط با الکترونیک در دوره های آموزشی
- پیاده سازی سامانه های الکترونیکی برای آرایه و مدیریت محتوای آموزشی
- ارزیابی عملکرد دوره های آموزشی و ارائه گزارش های تحلیلی
- هماهنگی با اساتید و کارشناسان برای طراحی و گسترش محتوای آموزشی

مدیر عامل

کانون انفورماتیک غرب مازندران
مازندران، چالوس
۱۳۸۲ - ۱۳۸۵

کارشناس IT

شرکت توزیع نیروی برق غرب مازندران
مازندران، چالوس
۱۳۷۹ - ۱۳۸۲

استاد مدعو

پژوهشگاه توسعه فناوری های پیشرفته
تهران
۱۴۰۴ - اکنون

برخی از پژوهشهای انجام شده



بررسی تاثیر برندهای موبایل بر رضایت و وفاداری مشتریان

دانشکده مدیریت دانشگاه گیلان ۱۳۹۲
کنفرانس ملی مدیریت استراتژیک و تحول ۱۳۹۲

استراتژیهای آموزش مجازی

کنفرانس بین المللی مدیریت استراتژیک ۱۳۹۱ تهران

مطالعه و اجرای سیستم پرداخت الکترونیک هوشمند و پرداخت از طریق جیرینگ همراه اول

معاونت مالی و اداری موسسه آموزش عالی فاران ۱۳۸۹

ارائه مقاله "راهکارهای تولید محتوی و آموزش الکترونیکی از طریق موبایل" در ایران

کنفرانس بین المللی شهر الکترونیک اسفند ۱۳۸۹ تهران

مطالعه میزان بهره وری دانشجویان دوره های مجازی و راههای افزایش علاقه مندی به تحصیل از طریق آموزش مجازی

معاونت پژوهشی موسسه آموزش عالی فاران ۱۳۸۸

پروژهها



سامانه جامع آموزش الکترونیکی

کارفرما / درخواست کننده: دانشگاه شمال
۱۳۹۸

سامانه جامع آموزش آنلاین زبان انگلیسی

کارفرما / درخواست کننده: موسسه زبان شکوه
۱۴۰۰

خط تراش سنگهای نیمه قیمتی

کارفرما / درخواست کننده: شرکت زرین
۱۳۹۷

ارزیابی سازمانی و منبع یابی (مالی و تکنولوژی)

کارفرما / درخواست کننده: ایران توسعه
۱۳۹۸

افتخارات



کارآفرین برتر استان مازندران

۱۳۹۱

معرفها



پروفسور حسنعلی آقاجانی

استاد تمام گروه مدیریت دانشگاه مازندران

۰۹۱۱۱۹۱۴۰۸۶

پروفسور عباس طلوعی

استاد تمام گروه مدیریت واحد علوم و تحقیقات

۰۹۱۲۳۱۰۸۷۵۶

برخی از دروس تدریس شده در شرکتها و مراکز دانشگاهی



دوره ها

هوش مصنوعی برای مدیران
اتوماسیون کسب و کار با هوش مصنوعی
کاربرد هوش مصنوعی در کسب و کار
مدیریت استراتژیک
مدیریت نوآوری
مدیریت زمان
مدیریت ریسک بازار
بازاریابی و مدیریت بازار
تجارت الکترونیک (کسب و کار الکترونیک)
مهارتهای فروش تخصصی
مدیریت تکنولوژی های نوین
اصول و فنون مذاکره
آشنایی با سبک رهبری در مدیریت
استعدادیابی و استعداد پروری (GMAT)
کارآفرینی و مدیریت کسب و کار
مدیریت استراتژیک
آینده پژوهی
مدلهای کسب و کار
رفتار مصرف کننده

مراکز

دانشکده مدیریت دانشگاه تهران
دانشگاه خواجه نصیرالدین طوسی
دانشگاه تربیت مدرس
کارآفرینی دانشگاه تهران
سازمان مدیریت صنعتی
پژوهشگاه سیستم‌های پیشرفته صنعتی
نیروگاه اتمی بوشهر
سازمان انرژی اتمی
گروه صنعتی گل گهر سیرجان
نیروگاه گوهر انرژی
صنایع خودرویی ایران (ایران خودرو، سایپا، مدیران خودرو، لاماری، نگین خودرو
دیزل)
سیمان ساوه
کارآفرینی دانشگاه مازندران
کارآفرینی دانشگاه شمال
ایران مال
وزارت علوم
دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی
دانشگاه علوم پزشکی تبریز

برخی از ارائه‌ها و سخنرانی‌ها

اصول و فنون مذاکره و زبان بدن

همایش آموزشی مدیران بانک آینده

شیوه‌های بازاریابی و بازاریابی

همایش توانمندسازی مدیران - ایران مال

نظام نوآوری

همایش پزشکان متخصص-دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی

آینده پژوهی

مرکز کارآفرینی دانشگاه تهران

بازاریابی نوین

کنفرانس نوابغ دیجیتال مارکتینگ- برج میلاد

بازاریابی در دوره رکود

کنفرانس مدیریت استراتژیک - سالن همایش‌های نیایش

نقشه راه بازار

کنفرانس مدیریت بازار - سالن معلم

مشتری مداری نوین

دانشگاه مازندران

استراتژیهای بازاریابی پیشرفته

۱۴۰۴/۲/۲

دوره دکتری تخصصی کسب و کار دانشگاه تربیت مدرس

روش تحقیق پیشرفته برای مدیران

۱۴۰۳/۰۲/۰۴

دوره دکتری تخصصی کسب و کار دانشگاه تربیت مدرس

اصول مذاکرات تجاری

۱۴۰۳/۰۲/۰۷

دوره دکتری تخصصی کسب و کار دانشگاه تربیت مدرس

رویکردهای نوین بازاریابی BYC

مهر ماه ۱۴۰۴

مدیران خودرو نمایندگی ۷۷۷ تهران

هوش مصنوعی کاربردی برای مدیران

مهرماه ۱۴۰۴

مدیران ارشد شرکتهای سازمان انرژی اتمی
در پژوهشکده سیستمهای پیشرفته صنعتی

اصول مذاکرات تجاری و بین المللی

آبان ما ۱۴۰۴

نیروگاه اتمی بوشهر

استراتژیهای بازاریابی (SOSTAC)

مهرماه ۱۴۰۴

مدیران ارشد نیروگاه سیکل ترکیبی گوهر انرژی (مجموعه گل گهر سیرجان)

بازاریابی نوین

مهر ماه ۱۴۰۴

مدیران نیروگاه سیکل ترکیبی گوهر انرژی (مجموعه گل گهر سیرجان)

هوش مصنوعی برای مدیران

آذرماه ۱۴۰۴

مدیران شرکت متصا (سازمان انرژی اتمی)
پژوهشکده سیستمهای پیشرفته صنعتی

اصول قراردادهای خصوصی و تجاری

آذرماه ۱۴۰۴

شرکت مایان دیزل سازمان مدیریت صنعتی

سیستمهای خرید بازرگانی - صنعتی

آذرماه ۱۴۰۴

مدیران شرکت خودرو سازی گروه بهمن
سازمان مدیریت صنعتی

برخی از سوابق تدریس اخیر



رفتار مصرف کننده

ایساکو ، دوره های تخصصی DBA دانشگاه تهران

امور قراردادهای تجاری

سایپا یدک، ایران ترانسفو، هتکو

اصول بازاریابی

فومن شیمی، دانشکده مدیریت دانشگاه تهران

سیستمهای تامین و توزیع

سداد، گروه ثامن، باشگاه انقلاب

اصول و فنون مذاکره تجاری

پتروشیمی پردیسان سپهر، شرکت مهندسی پرآوا، دانشکده مدیریت دانشگاه تهران